ШІ-стратегія для компанії: від ідей бізнес-ліній до плану правління

Для правління і керівників компаній від 200 людей: збираємо ідеї бізнес-ліній, пріоритизуємо їх разом і затверджуємо стратегію ШІ на 1–3 роки з правилами, ролями і планом навчання. Розробку не робимо: будують ваші люди або підрядники, я консультую.

для правління	після діагностики	1–3 роки
тривалість	вартість	горизонт стратегії

Коли це потрібно

Якщо впізнаєте свою команду хоч в одному пункті

Правління і CEO

Правління хоче бачити, куди компанія йде з ШІ, а кожен відділ приносить свої розрізнені ідеї.

CFO і бюджет

Фінансовий директор питає, скільки коштує ШІ і що компанія отримає, а відповіді в цифрах немає.

Керівник трансформації

Людина, що відповідає за трансформацію, збирає план для всієї компанії, а не для одного відділу.

Як це відбувається

Починається з дзвінка на 15 хвилин

1. Діагностика й ідеї ліній

Дивимось, де компанія зараз, і збираємо ідеї ШІ-кейсів від кожної бізнес-лінії у спільний реєстр.

2. Пріоритизація з лініями

Разом із керівниками ліній ранжуємо кейси за ефектом і складністю, щоб почати з тих, що окупляться.

3. Правління і затвердження

Проводимо сесії з правлінням, доводимо стратегію до затвердження і переводимо її в план на 90 днів.

Що ви вмієте після

Стратегія і дорожня карта

Стратегія ШІ на 1–3 роки і дорожня карта на перші 90 днів: що робимо, в якому порядку і навіщо.

Правила і реєстр кейсів

Політика роботи з ШІ для всіх працівників і реєстр ШІ-кейсів по бізнес-лініях із пріоритетами.

Ролі й план навчання

Хто відповідає за ШІ, ШІ-чемпіони у відділах і план навчання по відділах із заміром до і після.

Чого не буде

Розробка під ключ

Технічні рішення будують ваші люди або підрядники, а я консультую і перевіряю, що вони ведуть до цілей.

Рішення за правлінням

Я готую варіанти й аргументи, а затверджує стратегію і виділяє бюджет правління компанії.

Офлайн і виїзди

Працюю тільки онлайн — Zoom, Google Meet чи Microsoft Teams, на чому вам зручно; офлайну і виїздів немає.

Що потрібно від вас

Без цього програма збереться загальною

Власник стратегії

Людина з правління або керівник трансформації, яка веде стратегію з вашого боку і збирає рішення.

Час керівників ліній

Керівники бізнес-ліній знаходять час на розмову й сесію пріоритизації: ідеї кейсів приходять від них.

Дані по доступах

Кому видано ліцензії ШІ і яка активність за останні місяці: із цього починається діагностика.

Умови

300$ за годину на групу, онлайн, українською.

Оплата: 50% до старту, 50% після.

ФОП без ПДВ; договір, акт, за потреби NDA.

Контакти

Богдан Щербаков, корпоративний ШІ-тренер

bohdan@hworknet.com · t.me/hworkneter

Безкоштовний дзвінок на 15 хвилин: hworknet.com/contacts

Сторінка програми